

BAC+5 MANAGER DÉVELOPPEMENT ET SOUSCRIPTION EN ASSURANCE

TITRE CERTIFIÉ DE NIVEAU 7 PAR L'ÉTAT " DIRIGEANT ENTREPRENEUR "

Haute École en Stratégies
Commerciales et Assurance



2 ANS

PARIS

**SEPTEMBRE
FÉVRIER**

INITIAL

HESCA **HAUTE ÉCOLE EN STRATÉGIES COMMERCIALES ET ASSURANCE**

Créé en 2018, l'HESCA est un établissement d'enseignement supérieur technique privé spécialisé dans l'Assurance. Notre école porte fortement ses valeurs orientées vers l'Economie Sociale et Solidaire et la Responsabilité Sociétale des Entreprises, que ce soit au sein du programme, de la pédagogie, de l'équipe pédagogique et dans les relations avec nos étudiants. Notre objectif est de former des managers/chefs de projet évoluant dans l'Assurance, capables de donner un sens à leur rôle et à l'activité qu'ils pilotent, de maîtriser la réglementation et les règles de gestion, de connaître les produits d'assurance et les services associés, de développer les compétences analytiques, d'innover pour diversifier les offres, comprendre le time-to-market etc.

Nos intervenants travaillent dans l'Assurance et viennent partager leur expertise.

A l'HESCA, notre ambition est ainsi de vous former en tant qu'experts immédiatement opérationnels et d'accompagner l'innovation dans un monde interculturel en perpétuelle mutation. La conduite de projet est le fil rouge de votre formation. Elle répond à une commande d'entreprise : création de produit, promotion d'un risque émergent... Vous serez acteurs à chaque étape !

LE PROGRAMME

La formation porte les valeurs du développement éthique et se déploie en trois expertises :

- Création de produit, pilotage du risque et de la conformité
- Développement commercial et expérience client
- Management et innovation

Le programme Manager Développement et Souscription en assurance forme des managers du secteur de l'assurance, de la réassurance et des services financiers, porteurs de valeurs éthiques. Il forme à l'évaluation des risques dans un monde connaissant de fortes mutations économiques, démographiques, environnementales et sociologiques.

En tant que manager vous contribuez à

- Créer une société plus sûre,
- Promouvoir la culture du client au coeur de la stratégie.

Sa pédagogie s'articule autour d'une conduite de projet se déclinant sur deux années (création de produit/création d'association...) dans la VRAIE vie (avec une entreprise cliente). Chaque année se termine par une période de stage de 4 à 6 mois.

LES COURS

ASSURANCE - 108 H

Fondamentaux de l'assurance
Assurance IARD construction, responsabilité civile, dommages...
Assurance de personnes prévoyance, santé et vie
Risques spéciaux - risques émergents

RÉGLEMENTATION - 102 H

Droit des assurances
Réglementation et assurance
Réglementation internationale – en anglais
Obligation d'information et devoir de conseil
Big Data et protection des données

OUTILS INFORMATIQUES, FINANCIERS ET MATHÉMATIQUES - 132 H

Outils informatiques – introduction à l'architecture
des systèmes d'information
Informatique opérationnelle dont Excel
Outils mathématiques et financiers – modélisation
Statistiques et probabilités
Outils comptables et financiers

HUMANITÉS - 150 H

Culture générale
Géopolitique
Ethique
Cultures et civilisations
Initiation à d'autres langues
Communication écrite / argumentation
Communication orale – prise de parole en public
Langues / préparation au TOEIC
Mémoire

ENVIRONNEMENT DE L'ASSURANCE - 96 H

Enjeux et défis de l'assurance au XXIème siècle
Économie de l'assurance
Modèles économiques et innovation
Environnement digital de l'assurance
Analyse des marchés économiques et financiers ; finance de marché

Préparation de la Capacité professionnelle de niveau 1 nécessaire à l'exercice de la profession d'Intermédiaire en assurance de niveau 1, permettant l'inscription au Registre Unique de l'ORIAS



CONNAISSANCES TRANSVERSES - 96 H

Comptabilité générale
Comptabilité d'assurance
Actuariat
Réassurance

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL - 180 H

Les nouveaux enjeux sociaux des entrepreneurs (écoconception, économie solidaire et RSE)
Droit des entreprises
Négociation et relation client
Assurances affinitaires, services associés
Définir un plan d'action commerciale
Digitalisation d'un parcours client
Animation du réseau, communication (création d'événements)...
Marketing
Techniques de prospection

MANAGEMENT / INNOVATION ET CONDUITE DE PROJET - 120 H

Différents types de management
Gestion du stress
Droit social pour manager
Conduite de réunion
Développer et manager une unité économique
Conduite de projet
La spécificité des projets digitaux
Création collaborative
L'univers des start-up

Programme aménagé pour les entrées directes en 2e année, prenant en compte le parcours de l'étudiant et permettant :

- La préparation de la Capacité professionnelle de niveau 1
- De participer à la conduite de projet et à la soutenance finale

CARRIÈRE

Créateur d'entreprise
Chef ou Développeur ou Directeur de projet
Dirigeant (e) de PME, de filiale
Chef d'entreprise
Conseiller en création ou reprise d'entreprise
Directeur (trice) de service, département, unité
Consultant
Product Manager
Chargé de solution Indemnisation complexe
Chef ou Directeur de projet
Courtier associé

LES FONDEMENTS

- L'employabilité : le secteur de l'Assurance recrute 15.000 personnes par an
- L'ouverture à tous profils Bac + 3, même hors assurance
- La formation des managers de demain, axée sur l'ESS, la RSE, l'interculturalité et l'International
- La formation à la conception et au déploiement de projets avec livrable d'un produit clé en main en fin de cursus
- Des conditions de formation optimales : locaux neufs et dédiés, formateurs professionnels du secteur, master class
- Un accompagnement spécifique avec un interlocuteur dédié, des modules de développement personnel, une aide à la construction du projet professionnel, un bilan de compétences, une aide au placement par le cabinet RH de l'IFPASS



HESCA C'EST :

**UNE ÉCOLE FAISANT PARTIE D'UN ORGANISME DE RÉFÉRENCE AU SEIN
DE LA PROFESSION**

50 ANS D'EXPÉRIENCE

UNE INSERTION PROFESSIONNELLE GARANTIE

**UNE ÉQUIPE DE FORMATEURS CONSTITUÉE D'EXPERTS
EN ENTREPRISE : COURTIERS, AGENTS, RISK-MANAGER,
ENTREPRENEURS...**

UNE FORMATION AU PLUS PRÈS DES MÉTIERS ET DES ENTREPRISES

**S'INVESTIR DANS UNE FORMATION EXIGEANTE, IMPLIQUANTE, POUR
INTÉGRER UN SECTEUR EN PERPÉTUELLE ÉVOLUTION**

